

Vertriebstraining

Verkaufen leicht gemacht!



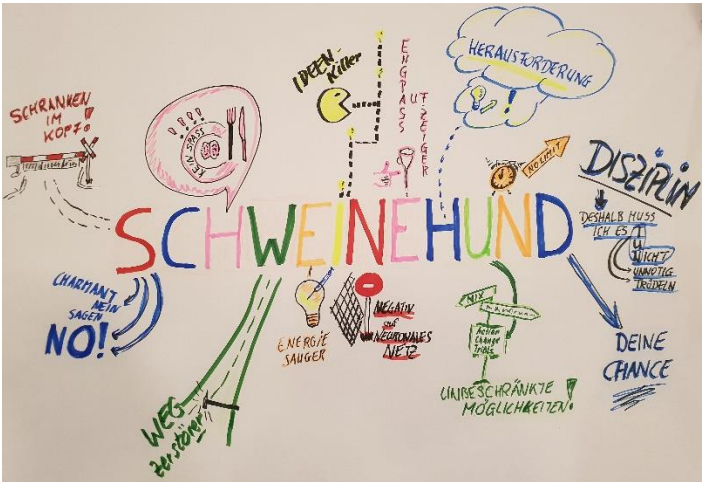
Wie geht denn sowas?

Ein Training von:
MF-Trainer & MD-Trainer

Verkaufen leicht gemacht! – Wie geht denn sowas?

Die meisten Menschen empfinden das Verkaufen, die Akquisition als Last, als ein nicht abzuwendendes Übel; denn wer mag schon bei einem potentiellen Kunden vorsprechen und um einen Auftrag betteln? Besser und einfacher wäre es doch, wenn der Kunde einfach bestellt!

Wir helfen Ihnen dabei Ihren „Schweinehund“ und seine eingeflüsterten Bedenken und Glaubenssätze nachhaltig zu bearbeiten, damit Sie erfolgreich für Ihr Geschäft tätig sein können.



Gesehen bei IHK Hamburg

„Ich kann keine fremden Leute ansprechen?“ Kunde sagt: „Das ist viel zu teuer!“ oder „Sie wollen doch nur an mein schwer verdientes Geld?“

Werden Sie sich Ihres Wertes bewusst!

Mit Manuel Feußner und Markus Dannhauer werden Sie Ihre Lust und Liebe zum Vertrieb entdecken. Und der geschäftliche Erfolg wird Sie darin bestärken!

Unser Wissen für Ihren Erfolg

Zielgruppe dieses Seminars sind Freiberufler, Handwerksbetriebe und Kleinunternehmen, in denen der "Chef" selbst noch den Vertrieb / die Akquisition operativ verantwortet. Das Seminar richtet sich sowohl an Personen, die bereits „erste“ Erfahrungen mit Akquisition und Vertrieb gemacht haben, als auch New-Comer. Alle eint die Motivation, ihr Wissen um die Erfolgs-Geheimnisse im Verkauf zu erweitern und auszubauen.

Ziel des Vertriebstrainings ist es, die einzelnen Komponenten eines erfolgreichen Verkaufsgesprächs kennenzulernen, Verkaufsstrategie einzusetzen und den Abschluss zu tätigen. Wir arbeiten dabei mit verschiedenen theoretischen und sehr vielen praktischen Beispielen und geben Ihnen die Möglichkeit dies aktiv auszuprobieren und zu üben. **Mit diesem Wissen wird Verkaufen leichter und erfolgreicher!**

Inhalt:

Kommunikation => die Möglichkeiten anwenden!

Akquisition => die Chancen erkennen!

Verkaufspfad => die Taktik verfeinern!

Empfehlungen => die Königsdisziplin einsetzen!

Ein interessantes Portfolio für den Umgang mit Menschen, der nicht nur in der Akquisition, sondern auch im täglichen Leben zu überraschenden Erkenntnissen und individuellen Verbesserungen führen wird.

Trainer:

Markus Dannhauer

Im Buscher Feld 43
D-41189 Mönchengladbach
mdannhauer@md-cp.com
+49 2166 2171913
+49 163 3126212

Manuel Feußner

Spallartgasse 11/40
A-1140 Wien
m.feussner@gmx.at
+43 664 106 74 77
+49 178 60 77 555

Manuel Feußner, Trainer – Coach – Mediator



Geboren in Nordhessen mit engem Kontakt zur Natur, Abschluss an einer kfm. Fachschule, Ausbildung im Bereich Hotellerie.

Vertrieb für Fax-/Kopiersysteme, Telekommunikation und IT arbeitete er für Firmen wie Hoechst Inotec, Siemens, Alcatel und Cisco. Betreuung von kleinen-, mittleren- und Großkunden, öffentlichen Auftraggebern, national, inter-

national. Lebensmittelpunkte: Kassel, Frankfurt und Wien.

2009 Selbstständigkeit als Vertriebspartnerbetreuer im Segment Kapitalanlagen für ein Emissionshaus. Dann verschiedene Vertriebs- und Consultingtätigkeiten: Immobilien, Mode, Technik, Dienstleistungen.

Danach Ausbildung zum Verhaltenstrainer und Mediator und ISO zertifizierter Fachtrainer in Österreich. Arbeit als Trainer für einen SÖB in Wien, derzeit Engagement als Trainer und Coach bei einem Bildungsträger in Deutschland.

Markus Dannhauer, Trainer – Coach – Mediator

Jahrgang 1963, geboren in Wesel, aufgewachsen und wohnt in Mönchengladbach am Niederrhein.

Abitur, Zeitsoldat, Bankausbildung, Fachkaufmann, erste berufliche Stationen in Mönchengladbach, Düsseldorf und Frankfurt am Main als Firmenkundebetreuer bei einer Großbank. Wechsel ins zentrale Marketing derselben Bank, Einstieg ins Corporate Business, das Produkt-



und Eventmarketing, Aufbau und Umsetzung mit Projekten in Deutschland, Europa, Australien. Prokura.

2003 Rückkehr an den Niederrhein. Gründung der Eventagentur „mdcp – Agentur für LIVE Marketing & Messen“, seit 2007 freiberuflich als Berater, Dozent, Coach und Trainer für Gründung, Strategie, Kommunikation, Konflikt, Marketing, Team und Stressbewältigung. Seit 2017 zertifizierter Mediator, GF einer Outdoor-Company. Erfahrung: 16 Jahre Vertrieb, 27 Jahre Marketing, 12 Jahre Trainer und Coach

Datenschutz

Sehr geehrte Kundin, sehr geehrter Kunde,
der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns wichtig. Nach der EU-Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) sind wir verpflichtet, Sie darüber zu informieren, zu welchem Zweck unser Unternehmen Daten erhebt, speichert oder weiterleitet. Der Information können Sie auch entnehmen, welche Rechte Sie in puncto Datenschutz haben.

VERANTWORTLICHKEIT FÜR DIE DATENVERARBEITUNG

Verantwortlich für die Datenverarbeitung ist:

Markus Dannhauer
Im Buscher Feld 43
41189 Mönchengladbach
Telefon: 02166-2171913

ZWECK DER DATENVERARBEITUNG

Die Datenverarbeitung erfolgt aufgrund gesetzlicher Vorgaben, um die Geschäftsbeziehung zwischen Ihnen und uns und die damit verbundenen Pflichten zu erfüllen. Hierzu verarbeiten wir Ihre personenbezogenen Daten, Ihre Anschrift, Telefonnummer und E-Mail-Adresse, soweit erforderlich. Die Erhebung von Geschäftsdaten und personenbezogenen Daten ist Voraussetzung für unsere Geschäftsbeziehung. Werden die notwendigen Informationen nicht bereitgestellt, kann eine sorgfältige und gewissenhafte Bearbeitung nicht erfolgen. Sie dienen weiterhin der Korrespondenz mit Ihnen und zur Abwicklung von evtl. vorliegenden Haftungsansprüchen sowie der Geltendmachung etwaiger Ansprüche an Sie.

EMPFÄNGER IHRER DATEN

Wir übermitteln Ihre personenbezogenen Daten nur dann an Dritte, wenn dies gesetzlich erlaubt bzw. gefordert ist oder Sie eingewilligt haben.

Empfänger Ihrer personenbezogenen Daten können vor allem Finanzbehörden, andere staatliche Stellen und von uns eingesetzte Dienstleister sein.

Die Übermittlung erfolgt überwiegend zum Zwecke der Abrechnung der für Sie erbrachten Leistungen und zur Klärung von sich aus Ihrer Geschäftsbeziehung mit uns ergebenden Fragen. Im Einzelfall erfolgt die Übermittlung von Daten an weitere berechnete Empfänger.

SPEICHERUNG IHRER DATEN

Wir bewahren Ihre personenbezogenen Daten nur solange auf, wie diese für die Aufrechterhaltung Ihrer Geschäftsbeziehung zu uns erforderlich ist.

Aufgrund rechtlicher Vorgaben sind wir dazu verpflichtet, diese Daten mindestens 10 Jahre nach Abschluss der Beauftragung aufzubewahren. Nach anderen Vorschriften können sich längere oder andere Aufbewahrungsfristen ergeben.

IHRE RECHTE

Sie haben das Recht, über die Sie betreffenden personenbezogenen Daten Auskunft zu erhalten. Außerdem können Sie die Berichtigung unrichtiger Daten verlangen.

Darüber hinaus steht Ihnen unter bestimmten Voraussetzungen das Recht auf Löschung von Daten, das Recht auf Einschränkung der Datenverarbeitung sowie das Recht auf Datenübertragbarkeit zu.

Die Verarbeitung Ihrer Daten erfolgt auf Basis von gesetzlichen Regelungen. Nur in Ausnahmefällen benötigen wir Ihr Einverständnis. In diesen Fällen haben Sie das Recht, die Einwilligung für die zukünftige Verarbeitung zu widerrufen.

Sie haben ferner das Recht, sich bei der zuständigen Aufsichtsbehörde für den Datenschutz zu beschweren, wenn Sie der Ansicht sind, dass die Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten nicht rechtmäßig erfolgt.

Die Anschrift der für uns zuständigen Aufsichtsbehörde lautet:

Name: Landesbeauftragte für Datenschutz und Informationsfreiheit
Nordrhein-Westfalen
Adresse: Postfach 20 04 44
40102 Düsseldorf
Kontaktdaten: Tel.: 0211/38424-0
Fax: 0211/38424-10
E-Mail: poststelle@ldi.nrw.de

RECHTLICHE GRUNDLAGEN

Rechtsgrundlage für die Verarbeitung Ihrer Daten ist Artikel 9 Absatz 2 lit.h) DSGVO in Verbindung mit Paragraph 22 Absatz 1 Nr. 1 lit.b) Bundesdatenschutzgesetz. Sollten Sie Fragen haben, können Sie gern an uns wenden.

Ihr Markus Dannhauer
Mönchengladbach

Ihre Chance für Ihr Business

Hiermit melde ich mich verbindlich zum Seminar „Verkaufen leicht gemacht!“ an:

29.-30.3.2019, jeweils 10 - 17 Uhr

Ort: Mönchengladbach, Preis*: € 250,00

24.-25.5.2019, jeweils 10 - 17 Uhr

Ort: Kassel, Preis*: € 250,00

*Leistungen: 2 Seminartage incl. Skripte, Dokumentation, Seminar-Getränke. Bei Buchung erhalten Sie eine Rechnung/Auftragsbestätigung mit Nennung der Seminar-Location. Eine Rückzahlung der Teilnehmergebühr ist nicht möglich, Sie können jedoch einen Ersatzteilnehmer schicken. Durchführungsgarantie ab 6 Personen, max. 16 Personen, Preis pro Person zzgl. MwSt., bei Anmeldung von 2 Person aus dem gleichen Unternehmen 10 % Rabatt.

Name: _____

Firma: _____

Adresse: _____

PLZ, Ort: _____

Mit meiner Buchung von „Verkaufen leicht gemacht!“ erkenne ich auch die umseitig abgedruckte Datenschutzerklärung an.

Datum, Unterschrift, Stempel

Anmeldung per F: 02166-127704 eM: anfrage@md-cp.com oder Post

Postkarte

An

Markus Dannhauer

MD-Trainer

Im Buscher Feld 43

41189 Mönchengladbach

